

СЕМИНАР



30 июля 2024 г.  
с 12:00 до 16:00



**Условия в договоре с партнером:  
как прописать, чтобы сберечь  
активы и обезопасить от  
финансовых потерь**



Точка доступа - 2200 Рублей



[seminar@cons45.ru](mailto:seminar@cons45.ru)

Налоговая инспекция при проведении камеральных и выездных проверок запрашивает текст договоров у компаний, организаций, предпринимателей.

Проверяющие обращают на формулировки в договоре: о цене, компенсации расходов, переходе право собственности, неустойках, о том, кто из сторон несет дополнительные расходы по договору.

Исходя из некорректных условий инспекторы пытаются доначислить недоимку по налогам, штрафы и пени.

Участие в семинаре поможет вам разобраться, как сформулировать условия в договоре, чтобы минимизировать налоговые риски. Вы получите рекомендации, как упростить учет, когда захотите поощрять покупателей, и как выйти достойно из ситуации, если при исполнении сделки решили компенсировать расходы партнера.

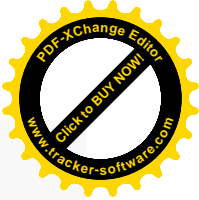
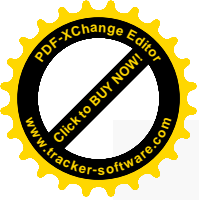
**Телефон 8-909-149-05-75 Анастасия**

## Лектор



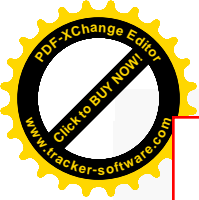
**ЖУРАВЛЕВ Всеволод Вячеславович** –  
главный налоговый консультант Центра  
правового консалтинга ООО «ЭЛКОД», член

Палаты налоговых консультантов России,  
автор статей и материалов в профильных  
СМИ по вопросам бухгалтерского учета и  
налогообложения



## Программа

1. Как заключать сделку. Три способа заключения сделки.
2. Что будет, если нет договора. Условия об авансах и НДС в договоре.
3. Условия о переходе права собственности.
  - Когда признать доход для налога на прибыль и базу по НДС.
  - Когда покупатель примет НДС к вычету.
4. Цена в договоре.
  - Цена всегда должна быть в договоре?
  - Как сформулировать условия об НДС, в том числе налоговыми агентами.
  - Договор в у.е. и НДС.
  - Цена в договоре комиссии.
5. Ретроскидка или премия. Как упростить учет. Что выгоднее прописать в договоре?
6. Компенсация расходов.
  - Условия о том, кто несет дополнительные расходы по договору.
  - Условия о компенсации затрат в договорах: как их лучше прописать.
  - Три правила распределения расходов в договоре.
7. Неустойки за нарушения условий договора.  
Какие безопасные формулировки использовать в договоре, чтобы избежать проблем с налогом на прибыль и НДС.
8. Первичные документы в условиях договора. Почему важно прописывать в договоре первичку, закрывающую сделку.
9. На что обратить внимание при составлении договора с самозанятыми.
  - С кем можно заключать такой договор.
  - На какие условия договора обратить внимание, чтобы не было переквалификации сделки в трудовой договор.



## После обучения вы получите

### **Раздаточный материал**

Авторский раздаточный материал

**5 часов для сертификата ИПБ России**

**Ссылки на КонсультантПлюс**

### **Сертификат ЦО «ЭЛКОД»**

Сертификат о прохождении обучения в Центре образования «ЭЛКОД»

5 часов для членов ИПБ России в зачет получения сертификата ежегодного повышения квалификации

Ссылки на документы в

---

### **Видеозапись**

Ссылка на видеозапись станет доступна в течение 5 рабочих дней с момента проведения мероприятия

СПС «КонсультантПлюс» по обсуждаемой теме